

COMPETITIVE  
SUSTAINABILITY

# Boletim #1

Oportunidades de financiamento



Cofinanciado pela  
União Europeia



## O PROJETO

### NERSANT Competitive Sustainability

O NERSANT Competitive Sustainability foca-se em impulsionar a resiliência e a competitividade das PME na Região de Santarém. Através da promoção de eventos e iniciativas estratégicas, a NERSANT visa gerar sinergias entre os diversos agentes locais para construir um ecossistema empresarial mais sustentável e dinâmico.

#### Objetivos estratégicos (OE):

OE1

Impulsionar a transição para negócios sustentáveis e inovadores, com base nos critérios ESG.

OE2

Incentivar práticas sustentáveis e de responsabilidade social que equilibrem o crescimento económico e o impacto ambiental.

OE3

Fortalecer a resiliência e competitividade das PME, através da formação e de informação de acesso a oportunidades de financiamento.

OE4

Promover a literacia financeira e capacitar equipas com ferramentas de suporte à tomada de decisão.

OE5

Fomentar a cooperação e o *networking* para gerar sinergias e novos negócios para as PME regionais.



## Horizon Europe Calls FSTP (Financial Support to Third Parties)

Oportunidades direcionadas para projetos financiados pela União Europeia redistribuírem financiamento a terceiros, como PME, *startups*, *scale-ups* e entidades de apoio/associações através de *open calls* simplificadas e com prazos mais curtos.

**Para as PME, estas *calls* são frequentemente *quick wins*:**

01

Financiamento por projeto tende a ser mais baixo, mas com processos de candidatura mais leves.

02

Foco em resultados práticos (MVP, pilotos em ambiente real, validação com utilizadores).

03

Acesso adicional a mentoria, serviços técnicos, *testbeds* e redes europeias, funcionando como porta de entrada para consórcios maiores e futuras candidaturas.



HORIZON EUROPE



**FIERCE 1st Open Call for the Financial Support Program**

Inovação verde e circular baseada em dados espaciais: circularidade e gestão de resíduos/recursos, matérias-primas (primárias/secundárias/críticas) e monitorização ambiental (inclui indicadores alinhados com princípios CSRD).

 **SOBRE**

- 01 PME a desenvolver/escalar/comercializar soluções *space-enabled* verdes (ou adotar soluções comerciais)
- 02 Uso de dados espaciais *downstream*, através da contratação de fornecedores de serviços externos
- 03 Pago após conclusão e verificação de resultados face ao *Transformation Plan* aprovado

**DESTINATÁRIOS** 

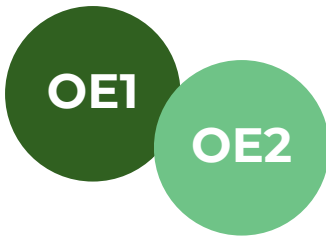
PME em entidade única (inclui trabalhadores independentes, micro/pequenas/médias, *start-ups* e *scale-ups*)

01

Não elegíveis: parceiros FIERCE/afiliadas e associados/empregados; entidades sob medidas restritivas UE

02

**FIT NERSANT**



**SETORES**

Agroalimentar/agricultura

Indústria transformadora, metalomecânica, construção

Ambiente/água/resíduos

Logística e serviços com componente ESG

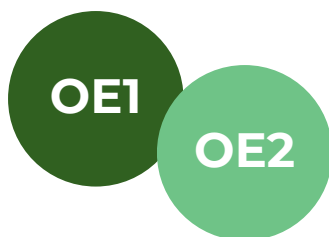
TRL	Taxa de financiamento	Orçamento (tópico)	Orçamento (projeto)	Prazos
Não há TRL mínimo fixo	100%	1.25M€	25.000€ a 50.000€	28 fev 26 31 mar 26

**RAPTOR 2026 Open Call**

Mobilidade urbana sustentável, segura e inclusiva, orientada a desafios municipais.

**SOBRE**

- 01 Desenvolvimento de um produto/serviço/solução novo ou significativamente melhorado
- 02 Deve abordar um dos 15 desafios urbanos do RAPTOR 2026 (*City Challenge*)
- 03 A proposta deve prever adaptação/desenvolvimento da solução ao desafio e execução do piloto Jul–Dez 2026

**FIT NERSANT****DESTINATÁRIOS**

PME/Startup (monobeneficiário)

01

**SETORES**

Logística e transportes

TICE/software/IA/dados; IoT, sensores e engenharia

Energia e infraestruturas

Serviços urbanos e smart city

TRL	Taxa de financiamento	Orçamento (tópico)	Orçamento (projeto)	Prazos
Não há TRL mínimo fixo	Não indicada	900.000€	60.000 €	12 mar 2026



## Digital Europe Programme (DIGITAL)

Programa da União Europeia orientado para acelerar a transformação digital da economia e da administração pública, financiando sobretudo deploy/adoção em escala, infraestruturas e capacidades.

**Para as PME, o DIGITAL é particularmente relevante:**

01

Quando há instrumentos de capacitação e *uptake* (cibersegurança, dados, IA aplicada).

02

Quando existem *testbeds*, pilotos e serviços que reduzem risco e custo de adoção tecnológica.





**Virtual worlds test beds**

**DIGITAL-2026-AI-09-VIRTUAL-TESTBEDS-STEP**

Testar e validar soluções XR/Metaverso/Digital Twins em contexto real (fábrica/obra/escola/museu/saúde) com apoio técnico e infraestrutura europeia.

**→ SOBRE**

- 01 2 *testbeds* setoriais de mundo virtual para testar, experimentar e integrar tecnologias XR/imersivas em ambientes reais
- 02 Acelerar a passagem do laboratório para o mercado e aumentar a competitividade, em particular das PME
- 03 Redes de instalações em vários países, desenvolvimento de casos de uso/demonstradores e serviços de apoio

**DESTINATÁRIOS**



Consórcio obrigatório: 4 candidatos independentes de 3 países elegíveis

01

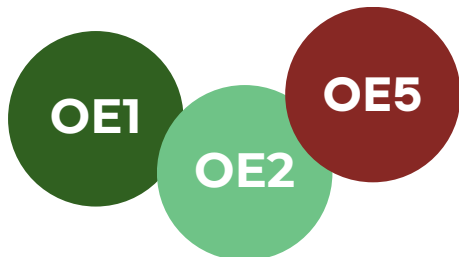
Pelo menos 1 organização de investigação e 1 empresa privada por setor

02

Propostas com foco em aplicações industriais ou societais

03

**FIT NERSANT**



**SETORES**

Metalomecânica, manufatura, construção

TICE/software

Turismo/património cultural

Educação/formação

Saúde

TRL	Taxa de financiamento	Orçamento (tópico)	Orçamento (projeto)	Prazo
8	50%	17M€	8.000.000€ a 9.000.000€	3 mar 26

**Uptake of innovative cybersecurity solutions for SMEs**  
**DIGITAL-ECCC-2025-DEPLOY-CYBER-09-UPTAKE**

Ferramentas e serviços “prontos a usar” para PME melhorarem a sua ciber-higiene, cumprirem requisitos do CRA e terem apoio prático no reporte e resposta a incidentes.

**→ SOBRE**

- 01 Aumentar a adoção de soluções inovadoras de cibersegurança pelas PME
- 02 Desenvolvimento e disponibilização de um *cyber toolkit* como serviço para gestão de riscos
- 03 Reforçar a prontidão para requisitos legais europeus e melhorar processos de segurança

**DESTINATÁRIOS ←**

PME, mas podem participar também outras entidades públicas ou privadas relevantes 01

Consórcio não é obrigatório, mas é valorizado para impacto 02

Não é permitido apoio financeiro a terceiros 03

**FIT NERSANT**



**SETORES**

Metalomecânica, manufatura, construção

PME com software/OT/IoT

TICE/serviços

Agroalimentar, logística, turismo

TRL	Taxa de financiamento	Orçamento (tópico)	Orçamento (projeto)	Prazo
-	50% (regra geral) e 75% para PME	15M€	3M€	31 mar 26



## ERASMUS+

Programa da União Europeia que apoia educação, formação, juventude e desporto, funcionando como um dos principais instrumentos para reforçar a competitividade e a dimensão social da UE, através de mais qualificação, inclusão, participação democrática e sustentabilidade, com as transições verde e digital como motores transformadores.

### As calls ERASMUS-EDU-2026-POL-EXP financiam projetos que:

01

Testam e escalam soluções de política pública em educação e competências, alinhadas com prioridades europeias como o Pact for Skills, a Skills Agenda e a Union of Skills.

02

Promovem cooperação entre Estados-Membros e stakeholders para disseminar boas práticas.

03

Melhoraram a qualidade da formação e reforçam a inovação e empreendedorismo.



Erasmus+

 **Micro-credentials – focus on eco-systems**  
**ERASMUS-EDU-2026-POL-EXP-T04-MICRO-CRED**

Microcredenciais e ecossistemas (stakeholders multi-setor).

**→ SOBRE**

- 01** Projetos de experimentação de políticas para acelerar a implementação da abordagem europeia às microcredenciais.
- 02** Criar ecossistemas nacionais/regionais com múltiplos fornecedores e autoridades.
- 03** Melhorar qualidade, reconhecimento, portabilidade e adoção de microcredenciais no *upskilling/reskilling*.

**DESTINATÁRIOS ←**

**FIT NERSANT**

**OE4**

**OE5**

Consórcio: mínimo 5 candidatos (beneficiários) de 3 ou mais países (UE/Países associados Erasmus+).

Entidades legais públicas/privadas ativas em educação e formação, I&I ou mundo do trabalho.

A proposta é valorizada se envolver pelo menos 1 HEI e 1 entidade VET.

**01**

**02**

**03**

**SETORES**

Transversal (microcredenciais alinhadas com necessidades do mercado de trabalho e mecanismos de qualidade e reconhecimento)

TRL	Taxa de financiamento	Orçamento (tópico)	Orçamento (projeto)	Prazo
-	80%	3M€	1M€	8 abr 26



**Adult Education: Support to the Regional Skills Partnerships in the Pact for Skills (ERASMUS-EDU-2026-POL-EXP-T09-ADULT-PS)**

Educação de adultos e Pact for Skills: inteligência de competências, *upskilling de low-skilled*, *reskilling* para novas tarefas/sectores e cooperação entre autoridades e *stakeholders* regionais.

**→ SOBRE**

- 01 Parcerias regionais de competências já existentes no Pact for Skills
- 02 Implementar/monitorizar compromissos concretos de *upskilling e reskilling* para população em idade ativa
- 03 Alinhamento com necessidades regionais

**DESTINATÁRIOS ←**

**FIT NERSANT**

**OE4**

**OE5**

Consórcio: mínimo 5 candidatos (beneficiários) de 3 ou mais países (UE/Países associados Erasmus+)

Entidades legais públicas/privadas ativas em educação e formação, I&I ou mundo do trabalho

PME podem participar enquanto *stakeholders* das parcerias

**SETORES**

Transversal (orientado a necessidades regionais)

TRL	Taxa de financiamento	Orçamento (tópico)	Orçamento (projeto)	Prazo
-	80%	5M€	1M€	8 abr 26



## Boas Práticas

### Acesso a Financiamento Europeu



#### O segredo para uma parceria de sucesso

- Considerar **requisitos formais** (países, tipologia de entidades, iniciativas obrigatórias) e validar antes de convidar parceiros.
- Definir **papéis claros por parceiro** (piloto, tecnologia, validação, mercado, disseminação).
- Garantir **locais de teste e utilizadores reais**, o que aumenta a credibilidade e a pontuação.
- **Equilíbrio do consórcio** entre técnica, implementação, mercado e comunicação/exploração.
- Enviar sempre um **resumo PT/EN** com oferta/necessidade pois aumenta respostas.



#### Encontre o seu parceiro

- **Funding & Tenders Partner Search** para consórcios em formação e resposta rápida.
- **CORDIS** para identificar coordenadores recorrentes e abordá-los com proposta concreta.
- **EEN e clusters** para redes com capacidade de *matchmaking* e acesso a indústria.
- *Infodays/brokerage* para *matchmaking* e testar “fit” com o que o avaliador espera.
- **Redes NERSANT** para pilotos/demonstrações e credibilidade regional.



## Pontos de contacto e Links úteis

- [Rede de Pontos de Contacto Nacionais \(NCP\) do Horizon Europe](#)
- [ANI – Horizon Europe](#)
- [FCT – Horizonte Europa](#)
- [NCPs do DIGITAL](#)
- [Agência Nacional Erasmus+ Educação e Formação](#)
- [Funding and Tenders Portal](#)
- [Partner Search \(F&T\)](#)
- [CORDIS \(projetos Horizon e históricos\)](#)
- [Erasmus+ Project Results Platform](#)
- [EEN \(parcerias e perfis de cooperação\)](#)
- [Níveis de TRL](#)